

Die **ipm|gruppe** zählt als innovativer und dynamischer Full-Service-Anbieter der Werbemittelbranche und mehreren Niederlassungen in Deutschland zu den größten Dienstleistern am Markt. Wir versorgen europäische Großkonzerne mit kreativen Werbeartikeln & Merchandise-Produkten mit einem unschlagbaren Servicekonzept.

Für unseren stark wachsenden Premium Geschäftsbereich „Full-Service“ verstärken wir unser Team am Standort in Solingen und suchen motivierte Mitarbeiter, die sich engagiert neuen Herausforderungen stellen. Wir suchen DICH!

Akquise-Manager für Großkunden (m/w/d)

Deine Aufgaben:

- Bearbeitung von Großkunden Ausschreibungen für unseren Premium Full Service
- Ausarbeitung der Strategie im Rahmen der Ausschreibung und Abstimmung mit der Vorgesetzten
- Verantwortung für das optimale Pricing der Kundenanfragen unter Berücksichtigung der Kostenstrukturen und der technischen Umsetzbarkeit
- Präsentation der Dienstleistungskonzepte beim Kunden
- Termingerechte Abwicklung aller Akquiseanfragen
- Pflege und Aktualisierung des CRM Systems gemäß den **ipm|gruppe** Vorgaben
- Akquise von Ausschreibungen durch proaktive Telefonate, Nutzung des CRMs und laufende Marktrecherche
- Aktive Gestaltung und Verantwortung des Akquiseprozesses gemeinsam mit den Key Account Managern bei bestehenden Kunden
- Reibungslose Übergabe vom Akquiseteam zum Key Account Management Team nach erfolgreichem Akquiseabschluss

Dein Profil:

- Sehr gutes analytisches Denkvermögen sowie strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Hohes Verhandlungsgeschick und sicheres Auftreten beim Kunden
- Erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder vergleichbare Ausbildung von Vorteil
- Gutes Gespür für Trends in der Werbemittelbranche
- Zuverlässigkeit, Organisationsvermögen und Zielstrebigkeit
- Hohe Eigenmotivation, selbstständiges und teamorientiertes Arbeiten
- Interesse an Kundenbesuchen zur Präsentation der Ausschreibungsunterlagen oder Akquise von Neukunden
- Erste Erfahrungen in der Werbemittelbranche von Vorteil
- Sehr gute MS Office Kenntnisse und idealerweise Kenntnisse im Bereich SAP

Auf Dich wartet ein erfahrenes und dynamisches Team, welches ständig das Beste für unsere Kunden herausholt. Wir bieten Dir attraktive Weiterentwicklungsmöglichkeiten im Vertrieb z.B. eigenständige Übernahme der Betreuung von Großkunden. Haben wir Dein Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung inkl. Gehaltsvorstellung und Angaben zum frühestmöglichen Eintrittstermin.

Bewerbungen bitte an:

Sabine Bley · bewerbung@ipmgruppe.de

Präsenta Promotion Int. GmbH · Konrad-Adenauer-Straße 72–74 · 42651 Solingen